Камеральный и фактический контроль таможенной стоимости: в чём разница

Когда импортёр подаёт декларацию на товары, таможенный орган проверяет заявленную стоимость. Эта проверка может проходить двумя принципиально разными способами: камеральным контролем, то есть по документам, и фактическим, то есть с осмотром товара. Понимание разницы между ними помогает декларанту подготовиться к каждому этапу и снизить риск корректировки декларации.

Как работает камеральный контроль

Камеральный контроль — это анализ документов без выезда инспектора на место. Таможенный орган изучает декларацию, контракт, инвойс, упаковочный лист, транспортные и страховые документы. Сотрудники проверяют, соответствуют ли заявленные цифры средним рыночным показателям, нет ли расхождений с ценовой информацией из базы данных риск-профилирования.

Такой контроль проводится в помещении таможни. Декларант может даже не знать, что его декларация попала в зону повышенного внимания, пока не получит запрос на дополнительные документы или объяснения. Если у инспектора возникают сомнения в достоверности заявленной стоимости, он запрашивает уточняющие сведения: прайс-листы поставщика, каталоги, экспортные декларации страны отправления, банковские выписки об оплате.

Камеральный контроль удобен тем, что не требует физического присутствия на складе. Однако он опирается исключительно на бумаги. Если документы оформлены формально, без детализации, риск того, что таможня скорректирует стоимость, возрастает.

Когда проводится фактический контроль

Фактический контроль предполагает осмотр товара, его взвешивание, измерение, отбор проб. Инспектор выезжает на склад временного хранения или на территорию получателя. Он проверяет, соответствует ли фактическое состояние груза заявленному в документах: количество, качество, страна происхождения, бренд.

Такой вид контроля назначают, когда при камеральной проверке выявлены несоответствия либо когда товар относится к категории риска. Например, если в базах данных есть информация, что аналогичный товар из той же страны ввозится по ценам, существенно отличающимся от заявленных.

Фактический контроль может быть выборочным или полным. В первом случае осматривают часть партии, во втором — каждое грузовое место. Результаты фиксируются в акте таможенного досмотра. Если обнаруживается расхождение, таможенный орган инициирует корректировку декларации и может применить административную ответственность.

Сравнение подходов: что выбрать импортёру

Выбор между камеральным и фактическим контролем — это не вопрос выбора импортёра, а риск, который оценивает таможня. Задача декларанта — заранее подготовиться к обоим сценариям.

Когда преобладает камеральный контроль:

- Товар не входит в профиль риска, данные в декларации совпадают с ценовой информацией.
- Участник ВЭД имеет стабильную репутацию, его декларации редко подвергаются корректировке.
- Документальное оформление полное: контракт детализирован, инвойс содержит все необходимые сведения.

Когда вероятен фактический контроль:

- Товар относится к категориям, по которым часто выявляются нарушения (одежда, обувь, электроника, запасные части).
- Декларируется низкая стоимость, которая значительно отличается от среднерыночной.
- Груз прибывает из стран, где велик риск занижения стоимости.

В любом случае импортёр должен быть готов предоставить не только стандартный пакет документов, но и экспертную оценку импортного товара, если таможня запросит обоснование заявленной цены.

Роль экспертного заключения при контроле стоимости

Когда таможенный орган сомневается в достоверности заявленных цифр, он может назначить экспертизу. Экспертное заключение — это документ, в котором специалист оценивает рыночную стоимость товара на основании его характеристик, состояния, страны происхождения и конъюнктуры.

Такая экспертиза проводится аккредитованными лабораториями или независимыми экспертами. Декларант вправе заказать её самостоятельно, чтобы подтвердить

обоснованность своей цены. Если экспертное заключение подготовлено качественно, оно снижает риск корректировки. Особенно это актуально для товаров, которые сложно классифицировать или которые имеют множество модификаций.

При этом стоит помнить: экспертная оценка импортного товара должна быть проведена до подачи декларации или на ранней стадии контроля. Если таможня уже выявила расхождение и начала процедуру корректировки, оспорить её будет сложнее.

Практические рекомендации для декларанта

Чтобы минимизировать вероятность как камерального, так и фактического контроля, стоит уделить внимание подготовке документов. Проверьте, чтобы контракт содержал чёткие условия поставки, инвойс — точное описание товара, а упаковочный лист — данные о количестве мест и весе. Избегайте формальных формулировок вроде «товары народного потребления» — они увеличивают риск.

Также полезно отслеживать изменения в законодательстве и практике таможенного контроля. Например, если в вашей отрасли участились проверки определённых кодов ТН ВЭД, стоит заранее подготовить ценовую информацию по аналогичным поставкам.

Если вы сомневаетесь в правильности заявленной стоимости, лучше проконсультироваться со специалистом по таможенному оформлению. Он подскажет, какие документы собрать, чтобы обосновать цену, и когда имеет смысл заказать экспертное заключение.

В конечном счёте, разница между камеральным и фактическим контролем — это не только способ проверки, но и уровень ответственности. Камеральный контроль можно пройти быстро, если документы в порядке. Фактический контроль требует физической готовности: товар должен быть доступен для осмотра, а сопроводительные документы — под рукой. И в том, и в другом случае ключевое значение имеет точность данных, которые вы заявляете.